



創研 北九州経営研究会 3月業績アップ例会

顧客はあなたの会社のどんな価値を買っているのか、顧客は何を求めているのか、自社の強みを他社では真似のできない価値へと磨き上げていく事こそが、今経営に求められているのではないのでしょうか。

そこに利益は...
あるんか?

粗利益率改善実績 **148.8%**

固定費実績 **169.1%**

売上実績 **108.3%**



● (2025年業績アップセミナー目標対比実績) Before After

とき 2026年3月27日(金曜日)

例会 18:30~20:30

懇談会 20:50~22:20

ところ ウェル戸畑2階多目的ホール

北九州市戸畑区汐井町1番6号(JR戸畑駅よこ)

(懇談会場所/渋田厚志 ※参加したい方のみ)

参加費 **無料** ※懇談会費は6000円

参加申込はコチラから

お問合せ先 080-9243-0030 (藤田)



事例発表者
徳丸新哉

株式会社新美
代表取締役
業績アップ研修
アドバイザー

貸衣装業、飲食業を営む中、コロナ禍で危機的状況に陥るも、これまでに学んだ業績アップに必要な知識を総動員し、見事黒字企業へと転換させた。